2020 年度事業 進捗報告書(実行団体)

● 提 出 日 : 2022年9月30日

● 事 業 名 :福島県浜通り地域における食関連産業の復興促進事業

● 資金分配団体 :一般財団法人社会変革推進財団

● 実 行 団 体 :一般社団法人 東の食の会

実績値

アウトプット	指標	目標値	達成時 期	現在の指標の達成状況	進捗状況
	地域リーダーのキャンプ参加人数	のべ 150 名	2024年2月	75 名	2
	マーケティングキャンプの実施回数	6回	2024年2月	3 🗇	3
ヒーロー生産者を取り巻くコミュニ	生産者やストーリーの発信回数	200 回	2024年2月	120件	1
ティ形成機会の提供	コミュニティハウスの実現有無	コミュニティハウスが実現 し、定期的に生産者の交流	2024年2月	コミュニティの拠点が見つかり、2ヶ月に1	2
	コミューティハウスの美婦有無	が起きている		回程度交流	
ヒット商品開発支援の実施	開発・リブランディング件数	9件	2024年2月	3件	2
	著名シェフやバイヤーとのコンタクト回数	27 回	2024年2月	9 🗆	2
	コンテンツの組成件数	3件	2024年2月	1件、仕掛中1件の実施概要が定まっている	2
ファンコミュニティ形成機会の提供	参加者の満足度	満足度 90% 以上達成	2024年2月	未実施	2
	インフルエンサー参加人数	15 名	2024年2月	未実施	2
	一般参加者数	60 名	2024年2月	未実施	2
販路形成とメディア露出支援の実施	県内シェフの産地視察回数	3 🗓	2024年2月	1 🛽	3
	主催イベントにおける商談件数	30件	2024年2月	10件	2
	イベント参加者数	60名	2024年2月	10 名	3

^{*}進捗状況:1計画より進んでいる、2計画どおり進んでいる、3計画より遅れている、4その他

② 事業進捗に関する報告

1.事業計画に掲げた短期アウトカムの達成の見込み

2.概ね達成の見込み

2.アウトカムの状況

A:変更項目

□ 変更なし ☑ 短期アウトカムの内容 ☑ 短期アウトカムの表現 ☑ 短期アウトカムの指標 ☑ 短期アウトカムの目標値

5.新型コロナウイルス感染拡大に対して、事業活動を行う際に工夫した点

事業計画や実施にあたっての会議等、可能なものの対応はオンライン化に努めている。

③ 広報 (※任意)

- 1.メディア掲載(TV・ラジオ・新聞・雑誌・WEB等)
- ・2022 年 7 月 19 日 福島民報 請戸のシラウオ、通販サイトで全国に魅力アピール 福島県浪江町の柴栄水産が販売開始
- ・2022年7月22日 日本経済新聞 福島・浪江のシラウオ、「プラチナ」銘打ち新商品に
- 2.広報制作物等
- ・商品パッケージ「"海のプラチナ"シラウオし
- 3.報告書等

2020 年度事業 中間評価報告書(実行団体)

評価実施体制

内部 /外 部	評価担当分野	氏名	団体・役職
内部	短期アウトカムの検討・評価	高橋大就	東の食の会 専務理事
内部	短期アウトカムの検討・評価	田畑元	東の食の会 事務局次長
内部	短期アウトカムの検討・アウトプ	木村拓哉	東の食の会 事務局代表
	ットの評価		

A) 事業のアウトカムの進捗状況の評価

① 短期アウトカムの進捗状況

アウトカムで捉	指標	目標値	達成時期	これまでの活動をとおして把
える変化の主体	担信	口信心	连队时期	握している変化・改善状況
福島県浜通り地	ロールモデル(業種や自社の利益を	初期値の 2 倍である 10 名を目指し、	2024年2月	支援先が自身でブランド化した
域の食の生産者	超えて地域に貢献する生産者と定	ロールモデルとなる生産者の行動変容		生産物を販売し始めた事例が 1
(地域、業種の壁	義)となる生産者の人数	が5例ある。		件あり、ロールモデル生産者に
を越えたコミュニ				向けた変化が生まれている。
ティの形成とリー	ロールモデル(ブランド化/付加価	事例となる商品2件	2024年2月	これまでに3商品を地域事業者
ダーシップの伝	値によって産地の収益性が上がる事			がリリースし、そのうち1件が付
播)	例となる商品をロールモデルと定			加価値によって地域の既存品
	義)となる商品事例の数			よりも収益性を上げたものにな
				っており、次季に本格的な拡大
				を計画している。

	T			
	ロールモデルとなる生産者や地域内	生産者同士や、地域領域を越えた専門	2024年2月	コミュニティ拠点が見つかり、地
	外との専門家の恒常的な交流の存在	家との交流がコミュニティ拠点で行わ		域を越えた交流が発生してい
	・コミュニティハウスを拠点とした	れ、それを契機としたコラボレーショ		る。また、それを契機に地域内
	恒常的な生産者の交流の存在	ン事例が5件発生		で業種を越えたコラボレーショ
				ンが1件発生している。
流通事業者(生	・生産者の想いやストーリーの発信	流通関係者に対するアンケートで、生	2024年2月	短期アウトカムの改善を行っ
産者の想いやス	に接した流通事業者(卸・小売・飲	産者との接触前後でのポジティブな印		<i>t</i> =。
トーリーが重層	食事業者)における、浜通り産食材	象の増加		
的に発信され、	への信頼感の向上			
浜通り産食材に				
対する信頼感が				
醸成されてい				
る)				
福島県浜通り地	生産者の地域内外での取引の変化	支援生産者の取引先の軒数増加及び地	2024年2月	短期アウトカムの改善を行っ
域の食を取り巻く		域外への出荷割合の増加		<i>t</i> =。
環境(福島浜通	生産者に関するメディア露出の数	生産者のニュースの増加(浜通りに関	2024年2月	短期アウトカムの改善を行っ
りが食のブラン		する報道の内容の変化)		<i>t</i> =。
ド地域として認	国外取引先における浜通り産食材に	海外の関与先における福島県産食材に	2024年2月	短期アウトカムの改善を行っ
知され、取引ボ	対する評価	対するアンケートにて、ポジティブな		た。
リュームが増大		評価が過半数を超える		
している)				



② アウトカムの分析「⑧アウトカムの達成度」(※任意)

評価小項目	評価小項目の評価結果	評価結果の考察



事業のアウトカムの進捗評価	評価結果の考察
事業のアウトカムの進捗の程度は、事業終了時には	これまでの活動を踏まえ、アウトカム達成に向けて、支援先の変化
□ 短期アウトカムの目標値を上回っての達成の見込みがある	が起こり始めていること、また本中間報告にてアウトカムがより適切な形に改善できた。一方で、改善したアウトカムは達成可能を前
□ 短期アウトカムの目標値の達成の見込みがある	提とした目標数値ではなく、目指す社会変革のために必要な変化を設定しているため、今後の変化の把握をもって達成の見込みを評価
☑ 短期アウトカムの目標値はおおむね達成できる見込みがある	すべく、現段階では「おおむね」とすることが適当と判断した。
□ 短期アウトカムの目標値の達成は不透明である	
□ 短期アウトカムの目標値の達成は難しい	
と自己評価する	

B) 事業の改善状況の評価

① 事業の実施過程・事業改善に関する評価

評価項目	評価小項目	評価結果	考察
	活動内容は短	ディスカッションを踏まえて、	ロジックモデルを元に活動内容と短期アウトカムの紐づきを再確認
	期アウトカム	活動内容でより重視すべき点は	し、適切であるとの結論に至ったが、生産者の変化をより効果的に生み
実施状況の	の達成に繋が	見つかったが、アウトカムとの	出すためには、消費者や流通事業者との交流機会を増やしていく必要が
適切性	っているか	紐づきは論理的に説明可能であ	あるとの改善点が見つかった。
		る結論であったので、概ね適切	一方で、短期アウトカムの指標自体については、支援先の変化を軸に
		であると判断した。	して再検討すべきとの意見で合意した。
	短期アウトカ	活動がもたらす受益者の変化、	<短期アウトカム1>
	ムの指標・目	並びにその関与先の変化を測定	ロールモデルとなる生産者の定義に加えて、その変容の段階を検討し
	標値を改善す	する指標・目標値に各アウトカ	た結果、初期値の推定を修正すると共に、その測定方法として行動変容
	る必要性はな	ムを改善した。また、マクロ的	の事例を示すことで適切な測定が可能であると判断し、初期値と目標値
	いか	指標については中長期アウトカ	を評価報告書 A①の通りに改善した。
		ムとして設定することが適切で	また、ロールモデルとなる商品の定義について、事業者ごとの生産規
		あるとの結論に至り、事業計画	模の違いに依らず変容をもたらすには、販売点数よりも収益性の向上を
実施をとおした		を変更した。	捉えることが適切であると判断し、評価報告書 A①の通りに改善した。
活動の改善、			更に、コミュニティ拠点における2つの指標について、地域業種の
知見の共有			壁を超えることを目指している事に則り、指標を統合することが可能で
) A J C • J / C F			あると判断し、指標の表現と目標値を統合した評価報告書 A①の通りに
			改善した。
			<短期アウトカム2>
			事業が与える短期的な変化を図る指標として現在のマクロ的調査が適
			当であるかを検討した結果、全国の消費者に与える影響は中長期アウト
			カムとすることが適当であると判断した。
			更に、生産者の想いやストーリーが発信されることで醸成される信頼
			感を測定するためには、小売・飲食業などの流通に関わる事業者をサン

			プルとして、浜通り産食材に対する信頼感の証左となる意識の変化について調査することがより適切であると判断し、指標とその目標値を評価報告書 A①の通りに改善した。 <短期アウトカム3> 受益者の変化を軸としたときに、短期アウトカムで測る範囲が適切か
			検討をした結果、交流人口の増加は必ずしも直接的でないと判断し、見
			直しを行った。 また、ブランドイメージの測定については、消費者イメージ調査の実
			現に非常に高額な費用が発生してしまうことから見直し、受益者に関す
			るメディア露出の増加と、国外取引先の浜通り産食材に関するイメージ
			を捉えることで食のブランド地域としての認知拡大を測ることができる
			との結論に至り、評価報告書 A①の通りに改善した。
			更に、取引ボリュームの増大に関しても、県全体の変化を測定するこ
			とは中長期アウトカムとすることが適当であるとの結論に至り、支援生
			産者の取引先の変化と、地域外への出荷の増加を捉えることで、取引拡
			大と食の地域としてのイメージ拡大とを同時に捉えることができるとの
	\ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \		議論結果に至り、評価報告書A①の通りに改善した。
	今後の事業実	支援先と事業以外においても継	支援先の変容を中心にアウトカムを再整理したことを受けて、今後の
	施において、	続的にコミュニケーションを取	事業をより効果的に進めるために必要な組織体制について社内ディスカ
 組織基盤強化・	必要な人材・	りながら、その変化やアウトカ	ッションを行った。
環境整備	体制は何か	ムの産出を捉える必要があると	現在、事業に関係する部分での接触が多く、より継続的な関係構築を
212 20 TT NIII		の結論に至り、人材配置または	進めることで、支援先の変化やアウトカム産出を捉えられるのではない
		現地での採用を検討することと	かとの結論に至った。
		なった。	

② 短期アウトカムの状態の変化・改善に貢献した要因や事例

社内ディスカッションの中で、支援先の変化を軸として再整理したことで、アウトカムで捉える変化主体を支援先と関与先に振り分け、より明確に設定することができた。その結果、短期アウトカムの指標について、より適切で実現性の高い効果測定ができるものへと改善ができた。

③ 事前評価時には想定していなかった成果

今回の評価時に見つかった視点は、本事業に限らず、団体全体の事業方針の整理、長期ビジョンの検討に貢献するものとなった。



④ 事業計画の改善の必要性の確認

- ☑ 社会課題のニーズに事業計画の内容は合致している
- ☑ 受益者や事業対象グループのニーズに事業計画の内容は合致している
- **☑** 事業計画に記載している活動は、アウトプット→アウトカムへのつながりが実際に確認できている
- ☑ 残りの期間の資金配分・人員体制・スケジュールは活動を円滑に行えるよう計画されている
- ☑ 短期アウトカム指標は、事後評価時に測定し、達成度を評価することが可能な内容になっている



事業の改善状況の評価結果	評価結果の考察
残りの事業期間で、事業が短期アウトカムを 達成するために ☑ 事業計画は適切に改善されたといえる □ 事業計画を適切に改善する見込みがある □ 事業計画の改善について、課題が残って いる と自己評価する	活動内容の適切性、短期アウトカムの再検討、事業実施に向けた体制についてそれぞれ改善点が見つかり、支援先と関与先の変化を軸とした再整理を行うことで、一貫性のある計画を立てられたため、左記の自己評価に至った。

- ⑤ 中間評価結果を踏まえて今後注力したいまたは早急に取り組みたい事項をお聞かせください。
- ・支援先とのより日常的なコミュニケーションを取る体制づくり
- ・改善されたアウトカムの詳細な測定方法(質問項目)の準備

添付資料:メディア露出2件のpdf、制作した商品パッケージ画像、10月1日実施予定のイベント企画資料